

GENEL TANIM / GENERAL DESCRIPTION

Ders Adı / Course Name		
Ders Kodu / Course Code	ODIS276	
Ders Türü / Course Type		
Ders Seviyesi / Course Level	Associate / Associate	
Ders Akts Kredi / ECTS	5.00	
Haftalık Ders Saati (Kuramsal) / Course Hours For Week (Theoretical)	2.00	
Haftalık Uygulama Saati / Course Hours For Week (Objected)	2.00	
Haftalık Laboratuvar Saati / Course Hours For Week (Laboratory)	0.00	
Dersin Verildiği Yıl / Year	2	
Öğretim Sistemi / Teaching System	Daytime Class / Daytime Class	
Eğitim Dili / Education Language	Turkish / Turkish	
Ön Koşulu Olan Ders(ler) / Precondition Courses	Ön koşul bulunmamaktadır.	There are no prerequisites.
Amacı / Purpose	Öğrencileri ithalat ihracat uygulamaları konusunda bilgilendirmek.	To inform students about import and export practices.
İçeriği / Content	İthalat ihracat uygulamaları, dış ticaret işlemleri konularında bilgi vermek.	To provide information on import and export practices, foreign trade transactions.
Önerilen Diğer Hususlar / Recommended Other Considerations	Öğrenciler bu ders için önerilen kaynaklarla birlikte dış ticaret ile ilgili makale ve meslek örgütleri tarafından çıkarılan dergileri takip edebilir.	Students can follow articles on foreign trade and journals published by professional organizations along with the resources recommended for this course.
Staj Durumu / Internship Status	15 İş Günü veya Staj/Bitirme Projesi	15 Working Days or Internship / Graduation Project
Kitabı / Malzemesi / Önerilen Kaynaklar / Books / Materials / Recommended Reading	Ders için öğrencilerin ders kitabı satın almasına gerek yoktur. İlgili tüm materyal, dönem başında ve ilgili derslerde öğretim görevlisi tarafından öğrencilere dağıtılacaktır. Ancak, sınavlarda faydalı olacağı düşüncesiyle, öğrencilerin not tutmalarını önerilir.	Students do not need to purchase a textbook for the course. All relevant material will be distributed to the students by the lecturer at the beginning of the term and in the relevant courses. However, it is recommended that students take notes as it will be useful in exams.
Öğretim Üyesi (Üyeleri) / Faculty Member (Members)	Öğr. Gör.Yavuz Toraman	

ÖĞRENME ÇIKTILARI / LEARNING OUTCOMES

1	Dünya ticaretine yön veren örgütleri, ülkeleri ve ekonomik oluşumları tanımlar.	Defines the organizations, countries, and economic formations that direct world trade.
2	İthalat ve ihracat mevzuatını öğrenir ve mevzuattaki güncellemeleri takip eder.	Learns import and export legislation and follows updates in the legislation.
3	İthalat işlemlerini uygulamak için gerekli adımları takip eder ve uygular.	Follows and applies the necessary steps to implement import procedures.
4	İhracat işlemlerini uygulamak için gerekli adımları takip eder ve uygular.	Follows and applies the necessary steps to implement export procedures.
5	İthalat ve ihracat işlemleri sırasında karşılaşılan sorunları tanımlar ve çözümler geliştirir.	Identifies problems encountered during import and export procedures and develops solutions.

HAFTALIK DERS İÇERİĞİ / DETAILED COURSE OUTLINE

Hafta / Week					
	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
1	Dış Ticaretin kavramı ve önemi				
	The concept and importance of foreign trade				
2	Uluslararası pazar araştırması				
	International market research				
3	İthalat ve ihracat kavramları				
	Import and export concepts				
4	Dış Ticaret bağlantılarını ve devlet yardımları				
	Foreign Trade links and state aids				
5	Dış ticarete finansal araçlar				
	Financial instruments in foreign trade				

	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
6	Uluslararası ödeme şekilleri				
	International payment methods				
7	Dış ticarete kullanılan ticari,resmi,nakliye ve sigorta belgeleri				
	Commercial, official, shipping and insurance documents used in foreign trade				
8	Arasınav				
	Midterm				
9	Kambiyo mevzuatını ve döviz işlemleri				
	Foreign exchange legislation and foreign exchange transactions				
10	Dış pazarda fiyatlandırma				
	Pricing in the foreign market				
11	Dış pazarda fiyatlandırma				

	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
12	Dış pazarda fiyatlandırma				
	Pricing in the foreign market				
13	Uluslararası pazarlama stratejileri				
14	Uluslararası pazarlama stratejileri				
	International marketing strategies				
15	Final Sınavı				
	Final exam				

DEĞERLENDİRME / EVALUATION

Yarıyıl (Yıl) İçi Etkinlikleri / Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		40

Yarıyıl (Yıl) Sonu Etkinlikleri / End Of Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Final Sınavı / Final Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		60

Etkinliklerinin Başarı Notuna Katkı Yüzdesi(%) Toplamı / Total Percentage of Contribution (%) to Success Grade:	100
Değerlendirme Tipi / Evaluation Type:	

İŞ YÜKÜ / WORKLOADS

Etkinlikler / Workloads	Sayı / Number	Süresi (Saat) / Duration (Hours)	Toplam İş Yüğü (Saat) / Total Work Load (Hour)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	1.00	1.00
Ara Sınav İçin Bireysel Çalışma / Individual Study for Mid term Examination	1	20.00	20.00
Final Sınavı / Final Examination	1	14.00	14.00
Final Sınavı için Bireysel Çalışma / Individual Study for Final Examination	1	50.00	50.00
Okuma / Reading	1	40.00	40.00
Toplam / Total:	5	125.00	125.00

Dersin AKTS Kredisi = Toplam İş Yüğü (Saat) / 25.00 (Saat/AKTS) = 125.00/25.00 = 5.00 ~ 5.00 / Course ECTS Credit = Total Workload (Hour) / 25.00 (Hour / ECTS) = 125.00 / 25.00 = 5.00 ~ 5.00

PROGRAM VE ÖĞRENME ÇIKTISI / PROGRAM LEARNING OUTCOMES

Öğrenme Çıktıları / Learning Outcomes	Program Çıktıları / Program Outcomes											
	1.1.1	1.1.2	1.1.3	1.1.4	1.1.5	1.1.6	1.1.7	1.1.8	1.1.9	1.1.10	1.1.11	1.1.12
1.Dünya ticaretine yön veren örgütleri, ülkeleri ve ekonomik oluşumları tanımlar. / Defines the organizations, countries, and economic formations that direct world trade.	5	5	5	5	5	3	4	3	4	3	4	3
2.İthalat ve ihracat mevzuatını öğrenir ve mevzuattaki güncellemeleri takip eder. / Learns import and export legislation and follows updates in the legislation.	4	5	4	5	4	3	4	3	5	3	4	3
3.İthalat işlemlerini uygulamak için gerekli adımları takip eder ve uygular. / Follows and applies the necessary steps to implement import procedures.	5	4	5	4	4	3	5	3	4	3	4	3
4.İhracat işlemlerini uygulamak için gerekli adımları takip eder ve uygular. / Follows and applies the necessary steps to implement export procedures.	5	4	5	4	5	3	4	3	4	3	4	3
5.İthalat ve ihracat işlemleri sırasında karşılaşılan sorunları tanımlar ve çözümler geliştirir. / Identifies problems encountered during import and export procedures and develops solutions.	3	4		3	4	3	4	4	4	4	3	4

Katkı Düzeyi / Contribution Level : 1-Çok Düşük / Very low, 2-Düşük / Low, 3-Orta / Moderate, 4-Yüksek / High, 5-Çok Yüksek / Very high