

GENEL TANIM / GENERAL DESCRIPTION

Ders Adı / Course Name		
Ders Kodu / Course Code	OMBH201	
Ders Türü / Course Type		
Ders Seviyesi / Course Level	Associate / Associate	
Ders Akts Kredi / ECTS	4.00	
Haftalık Ders Saati (Kuramsal) / Course Hours For Week (Theoretical)	3.00	
Haftalık Uygulama Saati / Course Hours For Week (Objected)	0.00	
Haftalık Laboratuar Saati / Course Hours For Week (Laboratory)	0.00	
Dersin Verildiği Yıl / Year	2	
Öğretim Sistemi / Teaching System	Daytime Class / Daytime Class	
Eğitim Dili / Education Language	Turkish / Turkish	
Ön Koşulu Olan Ders(ler) / Precondition Courses	Ön koşul bulunmamaktadır.	There are no prerequisites.
Amacı / Purpose	Ticaret hukuku alanındaki temel bilgileri edinerek; hukukun kaynaklarına ulaşma, bilgi edinme ile yorumlama, hukuk kurallarının amacını benimseme ve tüm bunların ışığında adil bir bakış açısı kazanma bu dersin temel amaçlarıdır.	By acquiring the basic knowledge in the field of commercial law; The main objectives of this course are to reach the sources of law, to obtain and interpret the information, to adopt the purpose of the legal rules and to gain a fair perspective in the light of all these.
İçeriği / Content	Bu ders kapsamında; ticari işletme hukuku, ortaklıklar hukuku ve kıymetli evrak hukuku ana başlıkları altında tüm ticaret hukuku konuları incelenecektir. Türk Ticaret Kanunu kapsamında ticaret hukukunun konusu, ticari işletme, ticari iş, tacir, fikri ve sınai mülkiyet hakları, haksız rekabet, rekabetin korunması, adi şirket, ticaret şirketleri, kıymetli evrak türleri ve kambiyo senetleri (bono, poliçe ve çek) gibi konular incelenecektir.	In this course; All commercial law issues will be examined under the main headings of commercial business law, partnership law and negotiable instruments law. Within the scope of the Turkish Commercial Code, subjects such as commercial enterprise, commercial business, merchant, intellectual and industrial property rights, unfair competition, protection of competition, ordinary companies, commercial companies, types of negotiable documents and bills (bonds, policies and checks) will be examined.
Önerilen Diğer Hususlar / Recommended Other Considerations	Öğrenciler bu ders için önerilen kaynaklarla birlikte konular ile ilgili makale ve meslek örgütleri tarafından çıkarılan dergileri takip edebilir.	Students can follow articles and journals published by professional organizations along with the resources recommended for this course.
Staj Durumu / Internship Status	15 İş Günü veya Staj/Bitirme Projesi	15 Working Days or Internship / Graduation Project
Kitap / Malzemesi / Önerilen Kaynaklar / Books / Materials / Recommended Reading	Ders için öğrencilerin ders kitabı satın almasına gerek yoktur. İlgili tüm materyal, dönem başında ve ilgili derslerde öğretim görevlisi tarafından öğrencilere dağıtılacaktır. Ancak, sınavlarda faydalı olacağı düşüncesiyle, öğrencilerin not tutmaları önerilir.	Students do not need to purchase a textbook for the course. All relevant material will be distributed to the students by the lecturer at the beginning of the term and in the relevant courses. However, it is recommended that students take notes as it will be useful in exams. Those who definitely prefer to buy a book can evaluate the following books. 1- Temel Hukuk - Kenan Atasoy - Ekin basım yayın

ÖĞRENME ÇIKTILARI / LEARNING OUTCOMES

1	Ticari işletmenin tanımını yapar, şartlarını açıklar ve ticari işin şartları ve sonuçlarını değerlendirir.	Defines the commercial enterprise, explains its conditions, and evaluates the terms and results of the commercial business.
2	Tacir olmanın şartlarını ve sonuçlarını açıklar, tacir yardımcılarının rolünü değerlendirir.	Explains the conditions and results of being a merchant and evaluates the role of merchant assistants.
3	Ticari şirketlerin kuruluş sürecini açıklar, işleyişini ve ortakların hak ve yükümlülüklerini tanımlar.	Explains the establishment process of commercial companies, defines their operation, and the rights and obligations of partners.
4	Ticari şirketin sona ermesi sürecini açıklar ve bu sürecin sonuçlarını değerlendirir.	Explains the termination process of a commercial company and evaluates the outcomes of this process.
5	Explains the termination process of a commercial company and evaluates the outcomes of this process.	Defines the conditions and types of negotiable documents, and compares the functions of different types of negotiable documents.

HAFTALIK DERS İÇERİĞİ / DETAILED COURSE OUTLINE

Hafta / Week					
1	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticari İşletme				
	Commercial company				
2	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticari İş ve Tabi Oldukları Hükümler				
	Commercial Affairs and Subject to Provisions				
3	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Tacir ve Tacir Sifatının Sonuçları				
	The Results of the Trader and Merchant				
4	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticaret Sicili ve Ticari Davalar				
	Trade Registry and Commercial Cases				
5	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
	Ticaret Sicili ve Ticari Davalar				
	Trade Registry and Commercial Cases				

	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
6	Ticaret Ünvanı, İşletme Adı ve Marka				
	Trade Name, Business Name and Brand				
7	Haksız Rekabet				
	Unfair competition				
8	Ara Sınav				
	Midterm Exam				
9	Bağımlı Tacir Yardımcıları				
	Dependent Merchant Assistants				
10	Bağımlı Tacir Yardımcıları				
	Dependent Merchant Assistants				
11	Adi Ortaklık Tanımı ve Unsurları				
	Common Partnership Definition and Its Elements				

	Teorik Dersler / Theoretical	Uygulama	Lab	Öğretim Yöntem ve Teknikleri/Teaching Methods Techniques	Ön Hazırlık / Preliminary
12	Kolektif ve Komandit Ortaklık Tanım ve Unsurları				
	Collective and Limited Partnership Definitions and Elements				
13	Anonim Ortaklık Tanım ve Unsurları	Öğrenci Sunumları			
	Joint Stock Company Definitions and Elements	Student Presentations			
14	Kıymetli Evrak Tanım, Özellikleri ve Sınıflandırılması				
	Valuable Documents Definition, Features and Classification				
15	Final Sınavı				
	Final Exam				

DEĞERLENDİRME / EVALUATION

Yarıyıl (Yıl) İçi Etkinlikleri / Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		40

Yarıyıl (Yıl) Sonu Etkinlikleri / End Of Term (or Year) Learning Activities	Sayı / Number	Katkı Yüzdesi / Percentage of Contribution (%)
Final Sınavı / Final Examination	1	100
Toplam / Total:	1	100
Başarı Notuna Katkı Yüzdesi / Contribution to Success Grade(%):		60

Etkinliklerinin Başarı Notuna Katkı Yüzdesi(%) Toplamı / Total Percentage of Contribution (%) to Success Grade:	100
Değerlendirme Tipi / Evaluation Type:	

İŞ YÜKÜ / WORKLOADS

Etkinlikler / Workloads	Sayı / Number	Süresi (Saat) / Duration (Hours)	Toplam İş Yüğü (Saat) / Total Work Load (Hour)
Ara Sınav / Midterm Examination	1	20.00	20.00
Bireysel Çalışma / Self Study	1	15.00	15.00
Final Sınavı / Final Examination	1	20.00	20.00
Takım/Grup Çalışması / Team/Group Work	1	10.00	10.00
Tartışma / Discussion	1	35.00	35.00
Toplam / Total:	5	100.00	100.00

Dersin AKTS Kredisi = Toplam İş Yüğü (Saat) / 25.00 (Saat/AKTS) = 100.00/25.00 = 4.00 ~ 4.00 / Course ECTS Credit = Total Workload (Hour) / 25.00 (Hour / ECTS) = 100.00 / 25.00 = 4.00 ~ 4.00

PROGRAM VE ÖĞRENME ÇIKTISI / PROGRAM LEARNING OUTCOMES

Öğrenme Çıktıları / Learning Outcomes	Program Çıktıları / Program Outcomes											
	1.1.1	1.1.2	1.1.3	1.1.4	1.1.5	1.1.6	1.1.7	1.1.8	1.1.9	1.1.10	1.1.11	1.1.12
1.Ticari işletmenin tanımını yapar, şartlarını açıklar ve ticari işin şartları ve sonuçlarını değerlendirir. / Defines the commercial enterprise, explains its conditions, and evaluates the terms and results of the commercial business.	4	3	5	2	4	1	5	4	5	5	4	1
2.Tacir olmanın şartlarını ve sonuçlarını açıklar, tacir yardımcılarının rolünü değerlendirir. / Explains the conditions and results of being a merchant and evaluates the role of merchant assistants.	3	4	5	4	3	1	5	4	5	5	4	1
3.Ticari şirketlerin kuruluş sürecini açıklar, işleyişini ve ortakların hak ve yükümlülüklerini tanımlar. / Explains the establishment process of commercial companies, defines their operation, and the rights and obligations of partners.	4	4	5	3	4	1	5	5	5	5	4	1
4.Ticari şirketin sona ermesi sürecini açıklar ve bu sürecin sonuçlarını değerlendirir. / Explains the termination process of a commercial company and evaluates the outcomes of this process.	3	4	3	4	3	4	3	4	3	4	3	
5.Explains the termination process of a commercial company and evaluates the outcomes of this process. / Defines the conditions and types of negotiable documents, and compares the functions of different types of negotiable documents.		3	4	3	4	4	4	4	4	4	4	

Katkı Düzeyi / Contribution Level : 1-Çok Düşük / Very low, 2-Düşük / Low, 3-Orta / Moderate, 4-Yüksek / High, 5-Çok Yüksek / Very high